

01

國際貿易導論

著作權所有 侵權必究

學習目標

- 分辨國際經濟與國內經濟的差異所在。
- 說明為何國際經濟學中的某些議題一再發生，以及討論這些議題有何重要性。
- 區別國際經濟領域的貿易面與貨幣面。

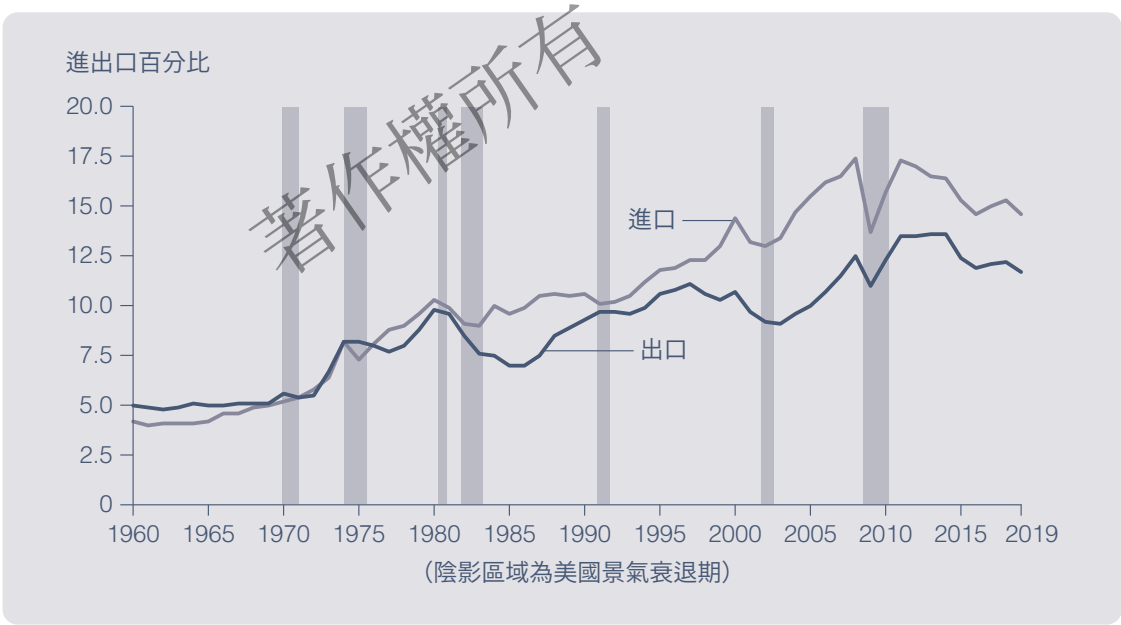
華泰文化
HWA TAI PUBLISHING

一般人對國際貿易與國際金融的印象是，這兩門學科是屬於經濟領域的一部分。經濟史學家認為發表〈貿易收支〉(Of the Balance of Trade) 一文的蘇格蘭哲學家大衛．休謨 (David Hume) 首先實際探究經濟模型。休謨於 1758 年完成該篇文章，比亞當．斯密 (Adam Smith) 發表的《國富論》(*The Wealth of Nations*) 還早了二十年。經濟學門本來是偏重論述而較不正式的領域，自從十九世紀初有關英國貿易政策的辯論伊始，逐漸發展為一個以模型分析為導向的學門。

如今，國際經濟研究的重要性更甚於以往。自二十一世紀以來，國際間透過貨幣交換及跨國投資進行之商品及勞務貿易，比以往更為頻繁。然而頻繁連結下所形成的全球經濟體系卻是動盪複雜，各國政策制定者與企業主，隨時都必須斟酌世界經濟情勢的變化審慎因應。

稍微觀察一些基本的貿易統計數字可知，國際經濟關係的重要性實在是史無先例。圖 1-1 是 1960 至 2019 年美國進出口貿易占**國內生產毛額**（gross domestic product，以下簡稱 GDP）的比重。我們可從圖中清楚地發現，進出口比例呈現顯著成長的趨勢：相較於整體經濟規模，國際貿易的重要性大約提高了 3 倍。

著作權所有 侵害必究



進出口百分比均呈現穩定成長，而進口成長的百分比高於出口。

資料來源：美國經濟分析局 (Bureau of Economic Analysis, BEA) 編製，聖路易斯聯邦準備銀行 FRED 資料庫 (research.stlouisfed.org) 彙整提供。

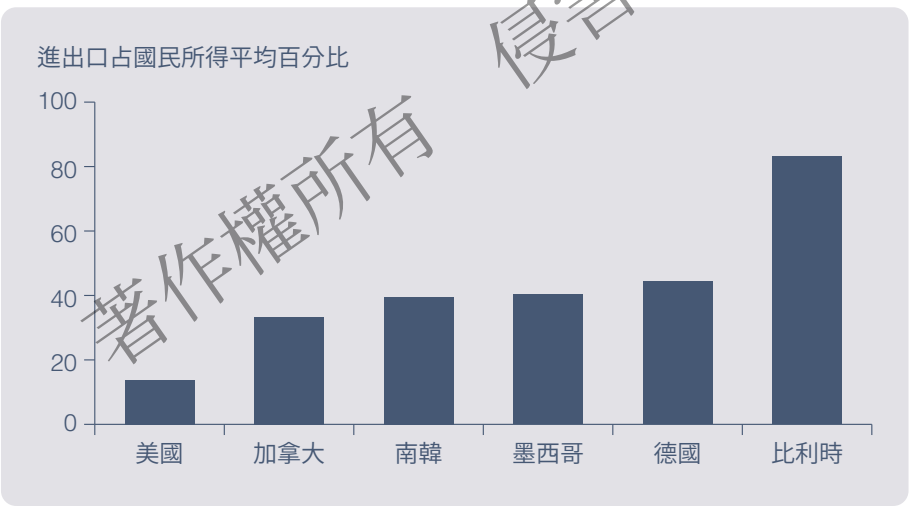
圖 1-1　美國進出口額占國民所得之百分比

華泰文化 HWA TAI PUBLISHING

很顯然地，儘管進出口貿易額雙雙成長，但是美國進口成長的速度卻高於出口，以致產生了大幅度的進口逆差。美國究竟以何種方式融通這些貿易赤字？答案是大額的資本流入及外人投資弭平了上述逆差，並一度造成美國經濟的景氣繁榮。大額的資本流入曾一度引人非議，現在則被視為理所當然。如今，進出口差額還演變為觀察國際資本市場聯繫與互動的一項指標。

最後，值得注意的是，美國的進出口貿易額在 2009 年曾經短暫下挫（肇因於 2008 年發生的全球性經濟危機），並在 2020 年新冠肺炎 (COVID-19) 疫情爆發期間又再度同步下跌。這些事件說明了全球貿易量與全球的經濟狀況緊密相關。

國際經濟關係非但對美國至關重要，對其他各國的影響更是有過之而無不及。圖 1-2 顯示幾個國家平均進出口總值占其 GDP 的比重。事實上，美國由於地大物博，對國際貿易的依賴程度低於其他國家。國際貿易對世上絕大多數國家而言，比對美國來得更重要。



國際貿易對多數其他國家而言，其重要性甚至高於對美國的重要性。

資料來源：世界銀行 (World Bank)。

◢ 圖 1-2　2018 年各國進出口貿易額占國民所得之平均百分比

本書將介紹國際貿易的主要概念和方法，並藉實際事例加以論證。我們將用大量篇幅來探討傳統概念：如十九世紀的大衛 · 李嘉圖 (David Ricardo) 貿易理論、更早的大衛 · 休謨國際金融分析等，這些概念仍十分符合二十一世紀世界經濟的需要。同時，我們也將努力介紹新近分析方法。特別的是，2007 年揭開序幕的經濟風暴對全球經濟體系帶來新的挑戰。經濟學家除了必須試著以傳統方法解決某些挑戰外，也亟需建立

著作權所有 侵害必究
華泰文化 HWA TAI PUBLISHING

新的思維模式。而且，諸如財政與貨幣政策改變帶來的衝擊等傳統命題，也會刺激新的研究方法。我們除了持續強調有用的傳統理論外，也會嘗試傳達新近研究方法的關鍵概念。

1.1 國際經濟學所討論的是什麼？

國際經濟學所使用的基本分析方法和經濟學的其他分支是相同的，因為個人或廠商在國際貿易中的動機與行為，與本國國內的經濟交易是一樣的。佛羅里達州的精緻食品店同時販售來自墨西哥與夏威夷的咖啡豆；將這兩種咖啡豆帶進店家的這一連串事件（物流與貿易流程）並沒有太大差異，而且，進口咖啡豆所移動的距離，實際上比在美國國內運輸的咖啡豆還要短得多！由於國際貿易與投資往往發生於彼此獨立的國家之間，所以國際經濟包含了許多新穎且不同的觀念。美國和墨西哥是兩個主權獨立的國家，但佛羅里達和夏威夷則同屬美國。如果美國對咖啡進口採取限額措施，墨西哥船運至佛羅里達的咖啡可能被迫減量；如果墨西哥披索對美元突然貶值，其咖啡價格可能遽跌。上述事實不可能在美國國內發生，因為憲法規定各州域內或州際之間不得限制貿易，而且必須使用相同的通貨。

國際經濟學的重要命題涵蓋各國經濟交易所引起的特殊問題，因此國際經濟學的研究將不斷地探討下列七個主題：貿易利得、貿易型態、保護主義、國際收支、匯率決定、國際政策的協調合作，以及國際資本市場。

著作權所有 侵害必究

1.1.1 貿易利得

有些國際貿易的好處是眾所皆知的——例如，沒有人會主張挪威應該自行種植柳橙。然而，許多人卻對國內能夠自給自足的商品是否仍需透過國際貿易取得，抱持懷疑態度。難道美國人不該盡可能購買本國貨，以促進創造美國國內的就業機會嗎？

或許，**貿易利得**是整個國際經濟學中最重要的概念。也就是說，各國商品或勞務的交易行為，絕大部分均使雙方互蒙其利。實際上，在何種狀況下的國際貿易是有利的，一般人所知有限。譬如，當兩國的生產力與工資落差很大時，進行貿易會帶來損害，其實是一種誤解。生產技術相對低落國家的商務人士，好比印度，往往擔心開放貿易將招致損失，因為該國相關產業無法與先進國家競爭。此外，先進國家中領取高工資的勞工，由於誤信「美國一旦與像墨西哥這樣的低工資國家建立自由貿易協定，美國人的生活水準將為之降低」這樣的瞞天大謊，多半害怕與生產技術較低落的國家互相貿易。

華泰文化
HWA TAI PUBLISHING

然而，本書第一個貿易模型（見第 3 章）將指出，即使兩國中有一國在所有商品的生產效率上均比對方高，國際貿易依然是使雙方互蒙其利的行為，而效率較低之國家仍可仰仗低廉工資與先進國家抗衡。國際貿易之所以有利的另一個原因是，各國可以出口相對豐富資源所製造的產品，並進口國內原料相對稀少的產品（見第 5 章）。除此之外，各國亦可專業化生產特定物品，藉由大規模生產帶來更高效益。

國際貿易利得並不限於實體的財貨交易，勞動人口跨國移動和國際間的資金借貸也都是互惠的貿易形式；前者是為了取得商品和勞動力的貿易（見第 4 章），後者是為了取得未來商品的購買力，而對目前商品所進行之貿易（見第 6 章）。此外，國際間的風險性資產交易，例如股票、債券等，將促使各國財富多樣化並降低所得波動（見下冊《國際金融》第 20 章）。這些無形的貿易方式所能得到的利益，就如同在 2 月份把拉丁美洲的新鮮水果賣到多倫多市場所能得到的利益一樣真實。

雖然一個國家可由貿易獲取利得，但是也可能因此傷害國內特定團體的利益，換言之，國際貿易將強烈影響所得分配。長久以來，貿易對所得分配的影響一直是國際貿易學家最關注的課題，他們認為：

> 國際貿易將不利進口產業中的特定要素持有者，因為這些資源無法用於其他產業的生產。比如織布機的價值會因為紡織品進口而下降；進口海鮮也貶低漁夫的漁獲價值。
>
> 貿易也會改變某些團體之間的所得分配，譬如工人與資本擁有者。

這些問題已從課堂上的討論，變為現實生活中的政策辯論重點。儘管美國的國家財富持續增長，但國內非技術性工人的工資卻明顯減少。許多評論家將此歸究於日益發展的國際貿易，尤其是低工資國家的工業製品年年增加。如何評估這些影響已成為國際經濟學的一大課題，這也是第 4、5、6 章所要討論的議題。

1.1.2 貿易型態

經濟學家的理論必須對現實的貿易情勢提出合理解釋，方能評估國際貿易造成的影響，並對貿易政策的改變提出建言。因此經濟學家的當務之急為嘗試瞭解國際貿易的型態——誰賣什麼東西給誰。

某些貿易型態是比較容易理解的，如氣候和天然資源清楚地說明了為什麼巴西出口咖啡、沙烏地阿拉伯出口石油。但是大多數的貿易並沒有如此顯著的理由。為什麼日本出口汽車而美國出口飛機？十九世紀初期的英國經濟學家李嘉圖以勞動生產力的差異來

著作權所有 侵害必究

華泰文化
HWA TAI PUBLISHING

解釋貿易，其論點至今仍深具影響（見第 3 章）。二十世紀則出現了許多不同的解釋方法，其中一種重要且具爭議性的說法是：貿易型態取決於二種原因的互動，一為各國資源如資本、勞力、土地等生產因素的相對供應狀況（資源相對豐富程度），二為生產不同產品時，經濟資源的相對使用情形（要素密集程度）。此一理論將於第 5 章中說明。然而由許多證據顯示，前述理論的正確性不如預期。所以有一些國際經濟學家提出，國際貿易型態可能受到諸如規模經濟等其他隨機因素的影響，本書也將在第 7 章與第 8 章中加以介紹。

1.1.3 貿易應開放到什麼程度？

如果貿易利得是國際經濟理論中最關鍵的概念，那麼最重要且引發無限爭議的政策主題應該是，貿易應該開放到什麼程度？自從十六世紀現代化國家興起以來，各國政府一直擔心國際競爭會阻礙國內產業的發展。因此各國不是限制進口來抵擋外國廠商的競爭，就是採行出口補貼以加強本國產業的世界競爭力。國際經濟學者共同一致的使命就是分析保護主義的政策效果，往往（雖然並不總是）他們會批評保護主義而彰顯自由貿易的好處。

在一九九〇年代，貿易應開放多少有了新的詮釋。二次大戰以來，以美國為首的民主國家一直提倡全球自由貿易；此一政策不但促進經濟繁榮，同時也維繫了世界和平。各國於一九九〇年代前半期共簽署了 7 個自由貿易協定。其中以美國、加拿大、墨西哥 1993 年簽署的《北美自由貿易協定》(NAFTA) 最受矚目，而烏拉圭回合談判也於 1994 年終結並成立世界貿易組織 (WTO)。

於此同時，國際上反對「全球化」的政治訴求亦獲得許多人擁戴。在 2016 年，英國投票脫離歐盟，震驚了政界。歐盟保障其成員國之間商品與人員的自由流通。同年，美國總統大選中，有關進口競爭與不公平貿易協定導致工作機會流失的主張成了極具關鍵性的論調主軸。

這股反全球化浪潮的後果之一是，自由貿易的倡議者面臨著前所未有的壓力，必須想辦法解釋他們的觀點。

因為保護主義兼具歷史意義和當代重要性，本書花了約四分之一的篇幅討論。多年來，國際經濟學家發展出一套簡單但有效的分析架構來判定政府政策對國際貿易所造成的影響。此一架構不但能預估貿易政策的效應，還能評估成本效益，同時列出政府何時干預經濟才是最有利的判斷標準。本書第 9 章和第 10 章將介紹此一架構，並在接下來的第 11 章與第 12 章中運用它來分析許多政策議題。

著作權所有 侵害必究
華泰文化 HWA TAI PUBLISHING

在現實世界中，政府不一定會依據經濟學家成本效益的分析結果行事。但這並不代表這種分析毫無價值，經濟分析有助於瞭解影響國際貿易的政治因素。透過分析可知，在各國諸如進口配額或出口補貼等政策中，哪些人可藉此獲利而何者又將受損。此類分析的關鍵在於：各國**內部**的利益衝突比國與國**之間**的利益得失更能左右貿易政策的決定。本書第 4 章與第 5 章將說明貿易對各國之間的所得分配有很大的影響；第 10 章至第 12 章將會揭露，各國的貿易政策往往取決於得勢的利益團體，而非國家整體的經濟利益。

1.1.4 國際收支

南韓與中國大陸於 1998 年雙雙創造了約 400 億美金的貿易順差。中國大陸對外的貿易順差並非偶然，事實上該國的貿易盈餘已經持續了許多年，引來包括美國在內的許多國家質疑。貿易盈餘對一國收支而言真是一件好事嗎？貿易赤字就真的不好嗎？由南韓的例子可見端倪。其貿易盈餘亦無助於杜絕經濟與金融危機發生，人們對此無不難堪與憤慨。

由以上說明可知，一國**國際收支**必須利用其經濟背景加以分析，方能判定其所代表的意義。國際收支的變化顯示許多特定環節必須討論：例如分析國際資金移動（見第 8 章），或是與國際貿易相關的國民所得計算（見下冊《國際金融》第 13 章），以及有關國際金融政策的探討（見下冊《國際金融》第 17 章到第 22 章）。自 1982 年以來，美國的貿易收支每年都出現赤字；因此，如同保護主義一樣，國際收支也已成為美國的核心問題。

1.1.5 匯率的決定

2010 年 9 月份，巴西的財政部長 Guido Mantegna 宣稱：「世界正陷入國際貨幣戰爭中」，引發媒體關注並成為頭條新聞。此一談話正值巴西貨幣陡升之際，巴西幣單位幣值早於 2009 年伊始即升值為 $0.45，並於 Guido Mantegna 發言後大漲為 $0.6，隨後幾個月又再度升值為 $0.65。Guido Mantegna 指控富有國家 —— 特別是美國 —— 操控巴西貨幣升值，意在壓抑巴西貿易出口。然而，該風波旋踵即告平息，巴西幣自 2011 年中期便開始貶值，2013 年的夏天更貶至約 $0.45。

國際經濟學和其他經濟學的重要分野在於，各國皆擁有不同的貨幣。如同美元兌換歐元的例子所示，貨幣的相對價值隨時間變化而不同，有時甚至產生戲劇性的改變。

著作權所有 侵害必究

華泰文化
HWA TAI PUBLISHING

基於歷史因素，匯率決定的研究在國際經濟學範疇中是全新的領域。在本世紀的大多數時間裡，匯率皆由政府統籌而非市場所決定。第一次大戰以前，世界主要貨幣的價值均釘住黃金來換算。然而，就在第二次大戰後約十年光景，世界上的主要貨幣均改為盯住美元。在國際金融分析中，固定匯率一直是一個重要的命題。本書下冊《國際金融》第 18 章將介紹固定匯率體系的運作，第 19 章探討匯率制度的歷史變遷，第 21 章則介紹如歐洲貨幣聯盟等世界貨幣體系。就目前而言，全球某些重要的貨幣匯率波動頻仍，匯率的變化依然為國際經濟理論的核心議題。第 14 章到第 17 章的焦點即在討論現代的浮動匯率理論。

1.1.6 國際政策協商

國際經濟的組成分子為主權國家，每個國家都有權自由決定其經濟政策。但事實上，在全球經濟中，一國的經濟政策經常會影響到其他國家。例如，在兩德統一之後，德國聯邦銀行為了抑止可能發生的通貨膨脹而於 1990 年提高利率，結果造成西歐其他各國的不景氣。各國不同的政策目標常導致利益衝突。即便各國有相似的目標，倘若政策無法彼此協調合作，也很可能得不償失。國際經濟學的一個基本問題在於：沒有一個「世界政府」來指揮各國如何行事，並協調國際貿易和貨幣政策以達到可被接受的程度。

過去約七十年來，國際貿易政策一直透過關稅暨貿易總協定 (General Agreement on Tariffs and Trades, GATT) 來協調，而多國同時參加的國際談判也曾多次召開，最後促成 WTO 的倡立。本書第 9 章將討論國際合作體系的理論基礎，並同時探究全球經濟現行的遊戲規則是否能夠（或者應該）延續。

雖然國際貿易政策的合作是一個歷史悠久的傳統，但國際總體經濟政策的協調，則是一個較新且更具不確定性的課題。關於制定國際總體經濟協調原則的嘗試可追溯至一九八〇年代和一九九〇年代，至今仍存在爭議。近幾年來，經濟學家才開始精確地、有系統地闡述國際總體經濟政策的合作狀態。然而，在現實世界中，這種現象已有增加的趨勢。國際總體經濟協調合作的理論與其發展經驗，將於下冊《國際金融》第 19 章介紹。

1.1.7 國際資本市場

2007 年間，購買美國抵押擔保貸款證券（其主要收益來自房屋抵押貸款基金）的投資者遭受無情的打擊：由於房屋價格下跌，抵押貸款的壞帳比率漸攀升，導致原本安全

著作權所有 侵害必究
華泰文化 HWA TAI PUBLISHING